



COACHING EJECUTIVO

Si quieres alcanzar tu máximo potencial como Director o Gerente este es el tipo de coaching que te ayudará a alcanzar tus metas y las de tu empresa.



¿QUÉ ES EL COACH DE NEGOCIO?

El Coach es un entrenador que guía y acompaña al cliente en el proceso de mejora del desempeño, desde el diagnóstico de la situación actual, la definición del potencial real del negocio, el establecimiento de objetivos en las diversas áreas (con especial énfasis en Mercadeo y Ventas), y la implementación de estrategias.

¿QUÉ ES EL COACHING EJECUTIVO?



El Coaching Ejecutivo es un proceso moderno de cambio y mejora personal, enfocado al desarrollo gerencial del ejecutivo, con el fin de liberar su potencial, optimizar su desempeño, lograr que los equipos trabajen como un todo cohesionado, así como también elevar su motivación y productividad.

Este proceso tiene gran impacto en la rentabilidad y competitividad de las organizaciones y en el logro de sus objetivos corporativos. El Coaching Ejecutivo está orientado a mejorar el desempeño de los directivos y gerentes.



LOGRARÁS

- Desarrollar habilidades sociales basadas en la empatía e inteligencia emocional.
- Trabajo en equipo que genere compañerismo.
- Incrementar su capacidad de acción y logro.
- Cumplir con los objetivos organizacionales.
- Fortalecer el liderazgo.
- Negociación ganar-ganar.
- Orientación al cliente.

BENEFICIOS A LA EMPRESA

- Aumento de productividad y eficiencia. Mejora del servicio al cliente interno y externo.
- Mayor compromiso y satisfacción de empleados con la finalidad de disminuir la rotación de personal.
- Demostrar un interés hacia los colaboradores por parte de la organización.
- Apoyo para aquellos colaboradores que hayan sido promovidos o hayan cambiado sus responsabilidades.

*“Una entidad comercial rentable,
que trabaja bien sin ti”*

¡LLAMA HOY!

Y RESERVA AL 442 295 2320

mirconsulting.com.mx