

A hand is shown holding a small, clear glass vial with a metal ring at the top. The vial contains a dark liquid and a small amount of white powder. The background is a blue plaid fabric. The text "COACHING A DUEÑOS DE NEGOCIO" is overlaid on the image.

COACHING A DUEÑOS DE NEGOCIO

Busca enfocarte a resultados eficaces, no se trata sólo de fijar objetivos y esperar a que se cumplan por sí solos, se trata de lograr resultados, de convertirte en un verdadero empresario y en un mejor líder.

OBJETIVO

El Coach es un entrenador que guía y acompaña al cliente en el proceso de mejora del desempeño, desde el diagnóstico de la situación actual, la definición del potencial real del negocio, el establecimiento de objetivos en las diversas áreas (con especial énfasis en Mercadeo y Ventas), y la implementación de estrategias.



¿QUÉ ES EL COACHING A DUEÑOS DE NEGOCIO?

El Coaching a Dueños de Negocios busca resultados eficaces, no se trata sólo de fijar objetivos y esperar a que se cumplan por sí solos, se trata de lograr resultados, de convertirte en un verdadero empresario, en un mejor líder.

Mediante el Coaching 1-a-1 y la revisión constante de tus objetivos, desarrollarás nuevas estrategias de ventas y sistemas de negocios, con la finalidad de convertir tus metas en una realidad. Este proceso está enfocado a la multiplicación de ingresos y ganancias, la optimización de procesos administrativos y de la mejora en la calidad de vida para el dueño y su equipo de trabajo.

Al trabajar con un Coach, el empresario es incorporado a un sistema probado que le capacita y provee de las herramientas y conocimientos necesarios para obtener los resultados que él necesita para sus negocios. El dueño tiene en el Coach, a alguien que le ayuda a enfocarse, le hace responsable de sus decisiones y le provee de estrategias para el éxito.



BENEFICIOS

- Saber de manera exacta cómo se encuentra tu negocio.
- Aclarar las metas profesionales y personales.
- Obtener información crucial para diseñar tu plan de Negocios.
- Mejor control de las finanzas.
- Aumentar las ventas, utilidades y flujo de efectivo.
- Mejora el desempeño del personal.
- Que tu negocio dependa menos de ti. Desarrollarte como empresario.

*“Una entidad comercial rentable,
que trabaja bien sin ti”*

¡LLAMA HOY!

Y RESERVA AL 442 295 2320

mirconsulting.com.mx